

## レセプトデータをうまく活用できていますか？



- ✓ 医業収入が増減したが、その要因が分からない
- ✓ 毎月の経営会議資料作成の効率化を図りたい
- ✓ 高額な経営分析システム導入は避けたいが廉価なシステムは情報セキュリティに不安がある

そんなお困りごとに…

オプションサービス レセプトデータ分析システム

### Medical-Compass

レセプトデータの分析により、  
経営分析に必要な各種レポートを提供します。

オプション利用料 病院 2,200円/月（税込）、診療所無料

※「Medical-Compass」はサクシードメンバーズのオプションサービスです。



登録商標第6213989号

#### 特長1 経営実績の可視化



経営実績（レセプトの診療実績）の変化をわかりやすく可視化します。

（例）患者の増減、医業収益の増減、単価の増減等

#### 特長2 実績変化の要因特定



経営実績が変化（増減）した理由を特定することができます。

（例）整形外科クリニックで患者数は増えたが減収  
→[原因] 疾患別リハ算定件数が減少した為

#### 特長3 経営資料作成の効率化



分析結果をグラフ表示でわかりやすく表示。分析結果のグラフやデータはエクセル等へエクスポートできるため、二次加工も容易です。

#### 特長4 安心のセキュリティ対策



匿名化ツールを使用し、レセプトデータ内の個人情報を完全匿名化して、システムにアップロードするため、安心してお使いいただけます。

医業収益や事業計画の推移を的確に把握可能



よい医療は、よい経営から

総合メディカル株式会社

